

# REMIGIO ABAD

CEO de Greenvolt Next España

“GREENVOLT NEXT APUESTA POR LOS PPA (CONTRATOS DE COMPRA-VENTA DE ENERGÍA) COMO LA MEJOR SOLUCIÓN PARA LAS EMPRESAS”



Industria Química

Grupo Greenvolt, empresa referente en la producción de energía renovable, y su filial Greenvolt Next, especializada en generación distribuida del Grupo Greenvolt en España, tiene como objetivo principal dar solución a la gran demanda de generación de energía limpia y acompañar a sus clientes a lo largo de toda la cadena de valor que forma parte del proceso de instalación de autoconsumo industrial..

En esta entrevista Remigio Abad, CEO de Greenvolt Next España, nos acerca un poco más la situación actual de la industria fotovoltaica, poniendo especial énfasis en la situación actual regulatoria y sus proyectos futuros energéticos.

**La Unión Europea ha implantado un nuevo marco general regulatorio referente al desarrollo de la energía fotovoltaica, ¿cómo afecta a España dicha regulación y de qué incentivos y ayudas se disponen actualmente?**

Sí, España ha respondido a este nuevo marco regulatorio haciendo más ambiciosos los objetivos a 2030, incrementando hasta un 42 % el porcentaje de consumo final de energía proveniente de fuentes renovables.

Como nosotros siempre decimos, apostar por una instalación de Autoconsumo Fotovoltaico es siempre rentable, pero, aun así, se han desarrollado varios paquetes de ayudas, entre los que se incluyen programas de incentivos, paquetes de subvenciones y beneficios fiscales.

Además, los contratos PPA se han consolidado como una de las soluciones más rentables para las compañías, permitiéndoles acceder a energía solar a precios competitivos, predecible y sin inversión inicial.

**El avance y desarrollo de la energía solar fotovoltaica en España tiene buenas perspectivas de cara al futuro más próximo. ¿Cómo se compara España con otros países europeos en cuanto a producción y desarrollo fotovoltaico?**

Según los datos publicados en el último informe de UNEF, la capacidad fotovoltaica instalada en España representa el 13,7 % de la de toda Europa, situada en segundo lugar, solo por detrás de Alemania.

Sin embargo, teniendo en cuenta las buenas características climáticas y territoriales que tenemos como país, aun nos queda un reto muy interesante por abordar.

**La sostenibilidad ambiental, la eficiencia energética y la descarbonización, desempeñan un papel fundamental para conseguir llegar a reducir las emisiones de CO<sub>2</sub> a niveles máximos. ¿Qué papel puede jugar la energía fotovoltaica en la transición energética hacia un modelo 100% renovable?**

» Según los datos publicados en el último informe de UNEF, la capacidad fotovoltaica instalada en España representa el 13,7 % de la de toda Europa, situada en segundo lugar, solo por detrás de Alemania



La energía fotovoltaica se ha convertido en la opción más rentable para generación de energía por tres motivos: es inagotable, sostenible y, además, combinada con otras soluciones como el almacenamiento solar, es altamente rentable.

Esto se debe, entre otras cosas, a que los costes de la tecnología asociada han descendido de manera significativa en los últimos años, lo que reduce la inversión inicial y amplía los márgenes de beneficio, haciendo que su adopción sea cada vez más atractiva.

**Como director general de Greenvolt Next España, referente en el ámbito de las energías renovables, ¿qué proyectos tienen establecidos para que el sector industrial energético siga creciendo como ahora?**

El objetivo del Grupo Greenvolt para

Greenvolt Next en España es convertirse en actores activos del cambio hacia una sociedad 100 % sostenible, por lo que desde la compañía ofrecemos soluciones innovadoras que acerquen la Energía Solar a todas aquellas compañías que quieran apostar por el cambio, como soluciones adaptadas de financiación, modelos PPA, cambio de cubierta, almacenamiento inteligente o nuestra última incorporación, SolarXChange, compra de instalaciones.

Greenvolt Next apuesta por los PPA (contratos de compra-venta de energía) como la mejor solución para las empresas, ya que les permite beneficiarse de las ventajas que tiene generar y consumir energía solar sin necesidad de realizar inversión inicial y, además, terminar siendo dueños de la instalación al finalizar el contrato.

**La energía nuclear desempeña un papel importante en la transición hacia una energía limpia. A pesar de ello, parece que no se apuesta mucho por las virtudes que atesora... ¿por qué ocurre esta situación y qué se debería hacer para fomentarla?**

Pese a que la energía nuclear no es una energía altamente contaminante como otras energías convencionales tiene unos altos riesgos asocia-



dos por lo que desde Greenvolt Next apostamos claramente por fomentar la energía solar, que no conlleva ningún tipo de riesgo, es 100 % renovable y tiene un alto potencial de crecimiento.

**Recientemente lanzaron SolarXchange, una solución que transforma instalaciones solares existentes en fuentes de ingresos garantizadas para sus propietarios, ¿en qué consiste exactamente?**

SolarXchange es un producto a través del cual ofrecemos la posibilidad de adquirir instalaciones fotovoltaicas existentes de los clientes a través de un contrato PPA (Contrato de compra-venta de energía.

Es un producto altamente rentable para los clientes ya que les ofrece la posibilidad de seguir disfrutando de la energía renovable a un precio fijo y económico, y recibir devuelta su inversión inicial, convirtiendo a Greenvolt Next en el propietario responsable de gestionar la instalación por lo que el cliente puede disfrutar también de la tranquilidad que te da saber que una empresa de profesionales se está encargando de gestionar y mantener adecuadamente la instalación.

Con SolarXchange los clientes pueden mejorar la caja de sus compañías, respetando la estabilidad que te da disponer de un precio fijo de la energía.

**Para terminar y, viendo los próximos retos que se plantean, ¿hacia dónde cree que evolucionará el sector de las energías renovables durante los próximos años? ¿Cómo visualiza el futuro de cara a 2030?**

En los próximos años, el sector de las energías renovables se orientará hacia una mayor adopción de contratos de compraventa de energía (PPA) y el desarrollo de soluciones de almacenamiento energético.

Los PPA permiten a las empresas asegurar el suministro de energía limpia a largo plazo, lo que impulsa la financiación y viabilidad de nuevos proyectos renovables. Paralelamente, la integración de sistemas de almacenamiento, como baterías, será esencial para gestionar la intermitencia de fuentes como la solar y la eólica, garantizando un suministro estable y eficiente.

Se espera que, para 2030, la combinación de PPA robustos y tecnologías avanzadas de almacenamiento acelere la transición hacia una matriz energética más sostenible y resiliente. ■

» En los próximos años, el sector de las energías renovables se orientará hacia una mayor adopción de contratos de compraventa de energía (PPA) y el desarrollo de soluciones de almacenamiento energético