

# VERÓNICA RIVIÈRE

Presidenta de GasINDUSTRIAL

“EL PRÓXIMO GOBIERNO DEBERÍA ARTICULAR CON URGENCIA LA LÍNEA DE AYUDAS DE FORMA MÁS EFECTIVA Y A MENOR PLAZO PARA EVITAR EL RIESGO DE DESLOCALIZACIÓN”



Verónica Rivière preside desde 2020 la asociación de consumidores gasintensivos, GasINDUSTRIAL tras los cinco años anteriores como directora general. En sus ocho años de existencia, esta asociación que agrupa a las grandes y pequeñas empresas consumidoras de gas ha tenido muy claro su objetivo de asegurar un suministro de gas fiable a un precio competitivo. El momento actual y las previsiones a futuro, como señala Rivière, está marcado por las dudas y los interrogantes, y la presidenta aborda todos estos desafíos con la claridad que le caracteriza.

Redacción Industria Química

En la pasada edición del Foro Industrial del Gas, celebrado en noviembre del 2022, señalaba los graves problemas por los que atravesaba la industria gasintensiva. ¿En qué momento nos encontramos en la actualidad?

La situación de la industria española es más crítica que hace un año, algo que se evidencia en que su demanda de gas no logra recuperarse, y en que la competitividad sigue erosionándose de forma alarmante. A pesar de que los precios de la energía son más bajos -que no más competitivos-, el consumo de gas de nuestras industrias está todavía un 19 % por debajo de lo que era en 2019, un dato que confirma que las cosas no van bien.

La industria española está en clara desventaja con la de otros Estados miembros de la UE. Nuestros más cercanos competidores europeos han ayudado -podríamos decir mejor, “dopado”- a su industria con mecanismos más accesibles, rápidos y de mayor cuantía que los aplicados en España.

Francia, por ejemplo, concedió la máxima ayuda en marzo 2022 con pagos trimestrales que luego, incluso,

amplió en 2023 y que agilizó con pagos bimensuales; Italia aprobó ayudas en septiembre 2021 y concedió créditos fiscales en sucesivas convocatorias; Alemania, para agilizar las ayudas, las aplicó directamente en la factura con un importe muy elevado, y en Portugal las ayudas se incluyen en la factura por un importe mucho mayor al español. Todos estos beneficios directos a nuestros competidores se traducen en una clara desventaja competitiva de nuestros industriales.

### **¿Todos los sectores gasintensivos se encuentran en la misma situación?**

Todos los sectores industriales gasintensivos ven seriamente afectada su competitividad, si bien el grado de esta afectación está relacionado con el nivel de consumo y su influencia en los costes energéticos de sus productos.

### **¿Cómo entiende el momento actual de la relación con la Administración?**

#### **¿Cuáles serían sus principales demandas para el nuevo Gobierno?**

GasINDUSTRIAL se ha consolidado como representante indiscutible de la industria consumidora, avanzando con seriedad y criterio en el objetivo de defender sus intereses y de lograr un gas competitivo similar al de nuestros competidores europeos más directos. Colaboramos estrechamente con el ministerio, desde un enfoque positivo y proactivo, lo que ha facilitado que hayamos logrado numerosas y eficaces medidas anticrisis ante los altos precios del gas. Nuestros planteamientos al Gobierno han sido y son siempre propuestas viables, sencillas y factibles, como la flexibilidad del caudal contratado, la reducción de peajes y determinados impuestos o el despliegue de ayudas directas. Unas veces conseguimos las medidas, demostrando la validez de las propuestas, y otras veces debemos seguir insistiendo, como en el caso de la clasificación realizada por Cnaes, que no es correcta, y en la necesidad de un Estatuto del Consumidor Gasintensivo, que consideramos como fundamental y prioritario para nuestras industrias. La

Administración española debe ser más ágil y rápida en el apoyo a la industria gasintensiva y no agobiar a las empresas con dificultades, complejidades y requisitos discriminatorios que imponen excesivas cargas formales y burocráticas. En ese sentido, nuestra regulación podría llegar a ser de las más restrictivas de la UE, lo que supone sin duda un freno al desarrollo industrial.

El próximo Gobierno debería articular con urgencia la línea de ayudas de forma más efectiva y a menor plazo para evitar el riesgo de deslocalización de nuestro tejido industrial. Existe temor a un posible desplazamiento de la producción nacional por el gran aumento de las importaciones de otros países y, como novedad, ya se aprecia la falta de pedidos, síntoma claro de lo que podría ser una recesión inminente.

### **¿Cómo repercute para una asociación como GasINDUSTRIAL su nuevo nombramiento como consejera de Mibgas?**

Resulta muy positivo, y creo que es una buena contribución en ambas direcciones, ya que formar parte del consejo de MIBGAS refuerza nuestro compromiso de lograr precios competitivos del gas para los industriales españoles y de fomentar la liquidez y la transparencia del mercado.

### **Según los datos remitidos por Mibgas el pasado mes de junio, los precios del gas natural se mantuvieron dentro de un nivel de moderación ¿Como considera que cerrarán el ejercicio?**

El nivel de precios actual es más bajo que los sufridos el año pasado, pero sigue siendo muy elevado comparado con el que habitualmente teníamos. Piense usted que "más barato" no necesariamente significa "más competitivo". Este año 2023 está siendo de mucha incertidumbre, y corremos el riesgo de vivir una parálisis de la actividad industrial, con el consiguiente impacto negativo para los entornos socio-económicos de las instalaciones. La industria necesita estabilidad y precios competitivos. Es complejo vaticinar qué pasará.

### **Como factores de esta estabilidad en precios, Mibgas señalaba el importante papel jugado por las regasificadoras. ¿Qué supone esta situación para el futuro de estas instalaciones, tan puestas en entredicho en el pasado?**

En España, al no depender únicamente del gas ruso canalizado, no hemos tenido un problema de suministro. Las regasificadoras nos conectan con cualquier país productor. En su día apoyamos una mayor conectividad con Francia para incrementar la actividad de regasificación y ser la puerta sur de Europa al gas y un *hub* de GNL. Hoy seguimos siendo una isla energética, por lo que su uso seguirá siendo el mismo.

### **¿El pasado mes de abril se presentaba la nueva herramienta europea AggregateEU? ¿Qué puede suponer para el mercado del gas europeo?**

Las compras conjuntas europeas son beneficiosas para aquellos países que no estaban acostumbrados a comprar GNL, porque su proveedor era Rusia. En España, al ser una isla energética, nuestras comercializadoras ya tenían y tienen esos contactos y los contratos de GNL.

### **¿Cómo observa la prioridad estratégica mantenida por la Administración española con respecto al hidrógeno verde?**

GasINDUSTRIAL está presente en el Grupo Asesor del Hidrógeno Renovable GAHR organizado por el Miteco. Nos mantenemos activos e informados. Pero el hidrógeno verde está iniciando aún su andadura, todavía le queda mucho camino por recorrer y por suponer realmente una alternativa accesible y asequiblemente competitiva.

### **¿Ve factible la utilización de buques metanero para intentar salvar los problemas que conlleva la difícil adaptación de las tuberías de gas al transporte de hidrógeno verde?**

Es complicado responder con certeza. Puede ser. Todo se andará. 