

JORDI CASAS ROVIRO

Gerente de Sahivo y miembro del comité organizador de Exposólidos

“EN EXPOSÓLIDOS OFRECEMOS LO QUE EL VISITANTE REALMENTE BUSCA COMO ESPECIALISTAS QUE SOMOS: CREDIBILIDAD Y COMPROMISO”



Del 10 al 12 de mayo, el 10 Saló Internacional de la Tecnología y el Procesamiento de Sólidos (Exposólidos) abre sus puertas. Especializada en la manipulación y procesamiento de sólidos, materiales a granel, polvos secos, semi sólidos y separación de sólidos, líquidos, Polusólidos 2022 dibuja un escenario con nuevas expectativas, retos y desarrollos económicos o empresariales. Nuestro entrevistado, Jordi Casas Roviró, miembro del comité organizador de este certamen, accedió al cargo de gerente de Sahivo, firma con 55 años de experiencia en el diseño y fabricación de tecnología para el proceso y la gestión de productos sólidos en plantas industriales, en enero de este mismo año. ¿Tiempos de cambio?

Redacción Industria Química

Como empresa asistente a un salón como Exposólidos, ¿qué ofrece este certamen en un contexto como el actual? ¿Podemos establecer alguna diferenciación remarcable frente a otros salones del sector?

El certamen en el contexto actual reafirma el potencial de las empresas

que nos dedicamos a los procesos con productos sólidos, no solo como fabricantes y proveedores de equipos como es nuestro caso, sino también de los visitantes que conviven a diario con procesos utilizando productos sólidos, que resultan ser esenciales para el día a día de la cadena de consumo.

El contexto actual no deja de ser una oportunidad para adaptarnos y estar, tal como hemos procurado hacer siempre en los buenos momentos y en los no tan buenos, aportando soluciones.

Cuando hablamos de la diferenciación respecto a otros salones, de-

bemos destacar la especialización del certamen, la buena relación entre expositores, la relación de proximidad y comunicación con la organización y, especialmente, la calidad profesional del visitante. Creo que, en su conjunto, la suma de estos elementos es determinante en la calidad que ofrece Exposólidos.

¿Qué esperan que atraiga más la atención de los visitantes o qué tipo de equipos o sistemas se encuentran en este momento más demandados o despiertan más interés?

Como empresa que ofrecemos soluciones globales, aportando diferentes tecnologías, en nuestro caso más que tendencias en equipos o sistemas los clientes valoran la personalización de proyectos a medida, y el poder debatir durante el certamen los pros y contras de cada aplicación. El cumplimiento de las normativas, especialmente Atex y medioambientales, ya es un habitual y un condicionante en el momento de empezar a definir un proyecto.

En nuestro caso, estamos viendo como la digitalización en la industria está impulsando importantes mejoras a nivel de ingeniería de procesos. Las empresas están invirtiendo en monitorización y control de datos, aumentando la seguridad productiva y mecánica.

Como profesionales que somos todos los expositores del certamen, creo que ofrecemos lo que el visitante realmente busca como especialistas que somos: credibilidad y compromiso.

Sahivo es una empresa que acumula más de 50 años de experiencia.

¿Se está produciendo un “relevo generacional” en la creación de nuevas empresas? De ser así, y no es el caso de Sahivo, ¿hacia dónde se dirigen estas nuevas compañías?

Sahivo celebra su 55 aniversario con la misma razón social de Sahivo, S.A, desde 1967. En nuestro caso se trata de un relevo generacional, pero sin perder la esencia de los valores y la cultura de empresa. Este mismo año

» Estamos viendo como la digitalización en la industria está impulsando importantes mejoras a nivel de ingeniería de procesos

vamos a empezar las obras de un edificio de oficinas, anexo a la nave existente. Esto significa que apostamos en la especialización, en el aumento de competitividad y en la capacidad de los servicios de ingeniería que requiere cada proyecto. Lo entendemos como el complemento necesario

a nuestro plan estratégico de ingeniería, capacidad de producción, servicio de reparaciones, montajes, y servicio posventa.

Pretendemos mantener la esencia de una empresa tradicional como es Sahivo, pero adaptada a los tiempos modernos.



» A pesar de particularidades de cada generación, pienso que los valores y la cultura de empresa se continuaran transmitiendo en una empresa como la nuestra

Es un tema recurrente en estos momentos en todo el sector industrial, ¿pero tienen problemas con respecto a la dificultad para encontrar profesionales que pueden atender sus necesidades? ¿En que tipo de trabajos están viendo estas carencias o dificultades?

Sí, es difícil encontrar profesionales. En general a todos los niveles, pero concretamente en el caso de personal de producción y montadores. Nos encontramos con profesionales que están cerca de jubilarse habiendo cumplido toda una vida profesional en Sahivo, con toda la implicación y confianza que esto conlleva. Sería un error pensar que los nuevos entrantes tendrán la misma trayectoria, pero debemos ser conscientes de las prioridades de cada generación, y en cierta medida adaptar los trabajos a la conciliación familiar, al tiempo personal y a la mentalidad de los perfiles más jóvenes.

A pesar de particularidades de cada generación, pienso que los valores y la cultura de empresa se continuaran transmitiendo en una empresa como la nuestra.

En estos momentos, ¿se ve el sector del tratamiento de sólidos por prácticas de *dumping*, especialmente de mercados no nacionales? ¿Qué tipo de equipos o sistemas serían los más afectados y de dónde procederían principalmente los mismos? ¿Qué alternativas encuentran ante este problema?

El sector del tratamiento de sólidos

está sujeto a múltiples variables que influyen al éxito (productos a tratar, condiciones del proceso) y a un servicio de asistencia técnica clave que se puede ver dificultado por la distancia si la empresa/vendedor no tiene la dedicación, los recursos, y los conocimientos suficientes.

Esto debería ser contradictorio a las prácticas de *dumping*: baja el importe, baja la calidad/servicio, a menos que haya estrategias de penetración de mercado a nuevos territorios para posteriormente aplicar la subida de precios. Una práctica de *dumping* mal realizada podría ser perjudicial para el sector en general, y para los clientes, ya que podría comprometer a la calidad de los procesos industriales y desprestigiar la profesionalidad del sector.

Desde mi punto de vista y percepción, puede que en algún accesorio o incorporable se vea afectado por prácticas de *dumping*, pero, en general, las empresas que ofrecemos soluciones globales en tecnologías para sólidos no nos vemos afectados si realmente comparamos los servicios ofrecidos con la calidad del servicio en el transcurso del tiempo.

Suponiendo que el sector ha conseguido un nivel de digitalización adecuado, ¿cómo se ha visto modificado el funcionamiento de una planta tradicional de tecnología de sólidos con estas tecnologías? ¿Qué queda todavía por hacer al respecto?

En nuestro caso participamos en una parte del proceso, lo que significa en

una parte de la digitalización global de cada planta. Cada vez es más habitual el control y el tratamiento de datos en las industrias, dedicando cada vez más presupuesto a estas partidas.

La digitalización industrial es de gran ayuda para garantizar calidad y la precisión de procesos. También resulta útil para la gestión o prevención de averías, registrando el orden de la secuencia de fallos de una línea. Cuantos más datos, más información, y cuanto más información, más mejoras se pueden aplicar, también a nivel de digitalización.

Desde mi punto de vista la digitalización en las industrias será un trabajo constante, siempre habrá un paso más por hacer, actualizándose y mejorándose con las nuevas tecnologías, siendo inversiones cada vez más apreciadas y determinantes en las empresas.

¿Considera que el sector de la tecnología y tratamiento de sólidos puede beneficiarse o ser uno de los beneficiados en el fuerte tirón económico que supondrá la aplicación de los fondos europeos? ¿Qué va a suponer esta nueva etapa? ¿Están preparados para este desafío?

Los fondos europeos deberían significar un impulso general en diferentes actividades económicas, también para la tecnología y tratamiento de sólidos.

Creo que nos beneficiarnos, aunque en muchos casos sea de forma indirecta: una empresa puede obtener una subvención Next Generation para un proceso productivo, que indirectamente va a necesitar tecnología para el proceso de sólidos. Aquí es donde entramos nosotros, especialmente en las ayudas de mejora y automatización de procesos.

Puede que el beneficio no se perciba directamente como en otras empresas que se dedican por ejemplo al sector energético, o a la movilidad, donde el crecimiento puede ser más acentuado, pero acabará repercutiendo a la economía general. En cualquier caso, estamos preparados y a la expectativa de los nuevos retos. 