



Bienes de equipo, un sector en positivo

Redacción INDUSTRIA QUÍMICA

El sector de bienes de equipo transmitió confianza y músculo con los datos que aportó su patronal (Sercobe), referidos al pasado ejercicio 2017. El importante papel que juega en el contexto de la industria española, así como las condiciones de empleo que aporta y el alto valor de sus exportaciones, convierten al mismo en un referente en el sistema productivo español.

PALABRAS CLAVE: Bienes de equipo, Sercobe, Resultados económicos, Industrialización

The sector of equipment goods transmitted confidence and muscle with the data provided by its employers (Sercobe), referring to last year 2017. The important role it plays in the context of the Spanish industry, as well as the employment conditions it provides and the high value of its exports, make it a benchmark in the Spanish production system.

KEYWORDS: Capital goods, Sercobe, Economic results, Industrialization

Raül Blanco, secretario general de Industria y Pyme, aseguraba el pasado 2 de octubre, en el transcurso de la presentación de los datos del ejercicio 2017 en el sector de bienes de equipo, que no había que desestimar la importancia estratégica de este sector en el contexto del panorama industrial español, debido al *"enorme efecto tractor que mantiene sobre el conjunto de la industria, por la calidad de su empleo, con puestos altamente cualificados y estables, y por su remarcable orientación exportadora"*, afirmaba.

Y es que estas tres serían las claves que han determinado la evolución de este sector de bienes de equipo en 2017, tal como apuntaron desde la Asociación Nacional de Fabricantes de Bienes de Equipo (Sercobe) en la presentación de su informe anual. Según el mismo, la evolución positiva de la economía española ha proporcionado un marco favorable para la marcha del sector de bienes de equipo, tomando un mayor protagonismo en el avance de la estructura productiva hacia un modelo que confirme las mejoras alcanzadas, especialmente en el empleo y el comercio exterior. Así pues, el impulso a la industrialización general del país, el empleo de calidad y el desarrollo de la exportación conformarían los tres elementos que han dado forma a dicho sector en 2017.

Si pasamos a los datos de evolución de este mercado, en su balance anual Sercobe destacaba el incremento del 6,3 % del consumo aparente (mercado interior) y el alza de la facturación del 6,6 %, (7,9 % en valores corrientes), hasta alcanzarse los 57.500 millones de euros (Tabla 1). El sector lograba así su quinto año consecutivo de crecimiento, y superaba ampliamente el incremento del 3,1 % registrado en 2016, mejorando también las previsiones de la anterior encuesta, que situaba esta alza en un 5,7 %.

Según apunta el informe, la progresión más firme correspondió a los equipos metal-mecánicos, especialmente a estos últimos, así como a los equipos de transporte; siendo menor para los eléctrico-electrónicos, y, en particular a los equipos electrónicos.

EMPLEO DE CALIDAD

La evolución positiva de la economía española, unida a la consolidación de la recuperación de la capacidad productiva de la industria, se ha traducido,

TABLA 1.

MAGNITUDES DE LA INDUSTRIA DE BIENES DE EQUIPO (EN MILLONES DE EUROS)

Año	FACTURACIÓN		Produc. consumida Interior país/ Consumo aparente	IMPORTACIÓN		EXPORTACIÓN		Relación Export./ Producc.	CONSUMO APARENTE	
	Valor	% Incr.		Valor	% Incr.	Valor	% Incr.		Valor	% Incr.
2011	51.387	2,2	35,0	37.491	-0,1	31.187	16,9	60,7	57.691	-5,6
2012	49.281	-4,1	31,4	34.642	-7,6	33.401	7,1	67,8	50.521	-12,4
2013	49.379	0,2	26,9	35.952	3,8	36.178	8,3	73,3	49.153	-2,7
2014	49.774	0,8	27,0	38.196	6,2	35.642	-1,5	71,6	52.328	6,4
2015	51.467	3,4	24,9	45.741	16,4	36.764	3,1	71,4	59.155	13,0
2016	53.268	3,5	27,1	46.719	5,1	35.894	-2,4	67,4	64.093	8,3
2017	57.476	7,9	23,4	52.185	11,7	41.552	15,8	72,3	68.109	6,2

Fuente: Sercobe y Dep. de Aduanas e II.EE. Informe Anual 2017

TABLA 2.

CUENTA DE RESULTADOS EN % DE LA CIFRA DE NEGOCIOS EN 2017. INDUSTRIA DE BIENES DE EQUIPO

	TOTAL	Emp. Grandes	Emp. Medianas	Emp. Pequeñas
COMPRAS, TRABAJOS Y SERVICIOS EXTERIORES	62,9	59,5	67,9	68,8
V.A.B.	37,1	40,5	32,1	31,2
- Gastos totales de personal	22,6	25,3	19,5	18,1
- Sueldos y salarios	17,2	19,2	15,0	13,8
- Cargas sociales	5,4	6,1	4,5	4,3
Margen bruto	14,5	15,1	12,5	13,1
- Resultados financieros	0,0	-0,4	0,4	-0,1
- Otros gastos y tasas	7,2	8,4	5,4	5,9
TOTAL GASTOS	29,8	33,3	25,4	23,9
RECURSOS GENERADOS EN LA EXPLOTACIÓN	7,3	7,1	6,7	7,3
Cantidades destinadas a amortización	2,9	4,1	1,9	1,0
RESULTADOS DE EXPLOTACIÓN	4,4	3,0	4,8	6,3
Resultados extraordinarios	0,3	-0,2	0,3	1,6
BENEFICIO NETO (antes de impuestos)	4,7	2,9	5,1	7,9
CONTRATACIÓN	106,6	109,3	104,0	102,2
INVERSIÓN	1,9	2,3	2,0	1,0

Informe Anual 2017 Sercobe

TABLA 3.

COMERCIO EXTERIOR ESPAÑOL DE BIENES DE EQUIPOS EN 2017

	IMPORTACIÓN			EXPORTACIÓN		
	Valor	% de variación sobre 2016	% sobre el total	Valor	% de variación sobre 2016	% sobre el total
Productos metálicos elaborados	1.684.134	8,9	3,2	2.589.545	-1,3	6,2
Maquinaria y equipo mecánico	23.142.748	9,6	44,3	19.842.960	11,8	47,8
Maquinaria y equipos electrotécnicos	8.893.487	11,8	17,0	8.943.887	6,4	21,5
Equipos electrónicos	24.003.089	9,7	46,0	13.547.902	7,4	32,6
Material de transporte	3.352.593	56,1	6,4	5.571.870	83,6	13,4
TOTAL	52.182.562	11,7	100,0	41.552.279	15,8	100,0

Fuente: Dep. de Aduanas e II.EE. Informe Anual 2016

TABLA 4.

CLIENTES MÁS DESTACADOS DEL MERCADO ESPAÑOL BIENES DE EQUIPO. EXPORTACIONES

	% Var. 2017/2016	% sobre el Total
Francia	24,0	13,7
Alemania	56,0	11,6
Reino Unido	10,4	7,8
EE UU	10,6	6,9
Portugal	12,1	5,6
Italia	14,8	4,4
México	35,5	3,6
Marruecos	0,7	3,4
Turquía	35,1	2,3
China	23,8	2,2
Países Bajos	33,4	1,9
Polonia	10,0	1,9
Arabia Saudita	3,2	1,7
Rumanía	-3,4	1,6
Argelia	-9,4	1,3
Bélgica	-14,4	1,2

Fuente: Dep. de Aduanas e II.EE. Informe Anual 2017

según Sercobe, en la generación de empleo de calidad y estable. De esta forma, la creación de empleo en la industria de bienes de equipo se aceleró y logró un aumento del 2,8 % en 2017, siete décimas por encima del incremento registrado en 2016 (2,1 %). Las empresas del sector cerraron el ejercicio 2017 con cerca de 275.000 empleos directos, cifra que alcanzó los 500.000 si incluimos los puestos de trabajo inducidos. Asimismo, se registró un buen comportamiento de la contratación sectorial en 2017, que creció un 7,7 %, muy por encima del 4,1 % registrado en 2016.

Y como apuntan también en su informe desde Sercobe, atendiendo a los valores obtenidos para la evolución de tanto la facturación como el empleo, se desprende un incremento de la productividad Media Bruta para este sector de bienes de equipo de un 5,2 %, muy por encima del 1,3 % registrado en 2016.

El valor añadido bruto alcanzó por su parte en 2017 un 37,1 % de la cifra de facturación, lo que supuso una tasa de crecimiento para el VAB sectorial del orden del 12 %. En cuanto al beneficio empresarial, este supuso un 4,7 % de la facturación, por encima del 4,1 % obtenido en 2016. La contención de los precios en las compras,

así como los menores gastos financieros, incentivados por los bajos intereses, o el propio incremento de la actividad, son las causas fundamentales de estos incrementos en los beneficios empresariales.

El incremento del volumen contratado a lo largo del ejercicio 2017 fue incluso superior al registrado por la facturación, y alcanzó el 7,7 % en comparativa interanual. Por todo ello, los buenos resultados empresariales se tradujeron en un aumento considerable de las inversiones propias, que contribuyeron a una mayor actividad económica. Así, la inversión propia sectorial supuso un 1,9 % de la facturación, superior al 1,7 % del año anterior, apuntan también desde la asociación (Tabla 2).

MERCADO EXTERIOR

Ante estos datos, España se reafirma un año más como un país bien preparado y muy competitivo en la industria de bienes de equipo. Buena prueba de lo mismo se desprende al analizar las cifras de comercio exterior, que "confirman la continuidad del buen camino emprendido", señalan desde su patronal.

La industria española de bienes de equipo logró en 2017 el 72,3 % de su facturación en los mercados exteriores,

lo que la reafirma como el principal sector exportador de la economía española, con un peso del 20,3 % sobre el total. En este sentido, las exportaciones recuperan la senda alcista, con un fuerte incremento del 15,8 % en 2017 (-2,4 % en 2016), hasta alcanzar los 41.600 millones de euros, lo que constituye un récord histórico. Este dato confirma, además, que el descenso experimentado el año anterior correspondió a una situación meramente coyuntural, añaden desde Sercobe.

Por especialidades, las construcciones metálicas descendieron sus exportaciones en un -1,3 %, frente al incremento experimentado en maquinaria mecánica (12 %), electrotecnia (6,4 %), equipos electrónicos (7,4 %) o equipos de transporte, que elevaron sus ventas en el exterior hasta un notable 83,6 %, incremento debido especialmente a las especialidades aeroespaciales (Tabla 3).

El grueso de las ventas en 2017 fuera de España se concentró en los países más desarrollados de la UE, con un 56 % total, seguido de Iberoamérica (10,7 %) y Estados Unidos y Canadá (7,6%). Los principales clientes de la industria española de bienes de equipo en 2017 fueron Francia (13,7 % de las exportaciones), Alemania (11,6 %), Reino Unido (7,8 %) y Estados Unidos (6,9 %) (Tabla 4).

Las importaciones, por su parte, crecieron un 11,7 % frente a 2016, hasta situarse en los 52.100 millones de euros, lo que refleja la consolidación de la recuperación de la demanda interna en España. Según fuentes oficiales, esta industria supone ya el 21,5 % de la importación total española (un año antes, su peso era del 17%). Alemania fue el mayor proveedor, con el 18,4 % de las importaciones, seguido de China (13,5 %), Francia (9,8 %) e Italia (8,5 %). Todas las categorías incrementaron sus registros en este capítulo de las importaciones, especialmente reseñables en material de transporte (56,1 %), mientras que el resto se mantuvieron en porcentajes que rondan el 10 %.

JUAN RAMÓN DURÁN

Director General de Sercobe

“SE CONFIRMA LA MARCHA ASCENDENTE, CON UN INCREMENTO DE LA FACTURACIÓN EN 2018 DEL 6,5 %”



Con el cierre del ejercicio 2018, ¿cómo se ha comportado el sector en general?

La extrapolación a la totalidad del sector de los valores proporcionados por la encuesta realizada por Sercobe confirman la marcha ascendente, con un incremento de la facturación sectorial estimada en el 6,5 % (valores constantes), similar al 6,6 % obtenido en 2017.

El ejercicio 2018 arroja datos muy positivos para el sector de bienes de equipo, y reafirma una vez más a España como un país sólido y muy competitivo en la industria de bienes de equipo, clave para el éxito del sector a escala internacional. El sector logra en 2018 su sexto año consecutivo de crecimiento, con una facturación de 61.600 millones de euros.

También positivo es el dato relativo a la evolución de la contratación (contratos firmados y pedidos recibidos), que se estima alcance un incremento de 10 %, claramente superior al 7,7 % registrado en el ejercicio anterior.

Comportamiento plano del comercio exterior, ya que estimamos que la exportación obtendrá un 0 % de incremento respecto a 2017, si bien ese año consiguió un resultado final de 14,4 %, confirmando la competitividad alcanzada por el sector, que continúa siendo el primer exportador. Por su parte, las importaciones crecerán a un previsible 3 %.

En consecuencia, la estimación de la demanda interna (consumo aparente) para 2018 se incrementa un 8,7 %, dos puntos más que el año anterior. La relación exportación/importación se estima se sitúe en 77 %. La propensión exportadora, (exportación/facturación) se situará en el 67 %, por lo que continúa muy elevada, y, finalmente, la cobertura del mercado interno, con un valor de 27,5 %, resulta escasa.

Es importante remarcar lo que hay detrás de estas cifras. Las exportaciones en 2018 mantienen la cifra de 41.600 millones de euros, lo que constituyó un récord histórico en 2017. Por su parte, según nuestras estimaciones, las importaciones alcanzan los 59.900 millones de euros en 2018.

En resumen, el ejercicio 2018 ha sido positivo y esto se ha traducido en el mantenimiento de la tan deseada creación de empleo en el sector, que se estima alcanza una tasa del 3,3 %, superando el 2,8% de 2017.

Esperamos que 2019 sea un ejercicio favorable, como lo vienen siendo los últimos seis años en el sector de bienes de equipo. Los datos que maneja Sercobe apuntan a un previsible crecimiento de la industria española de bienes de equipo del orden de entre un 3 % y un 4 %, lo que contribuirá, una vez más, al avance de la economía de España. En ese sentido, el empleo del sector podría crecer alrededor del 2 %.

¿Qué medidas considera importantes o necesarias para el desarrollo del mercado?

Favorecer la inversión en activos productivos que mejoren la productividad y competitividad de la empresa; optimizar la gestión de la I+D en la empresa mediante una mejor formación de sus agentes; apoyo a la colaboración empresarial en esas actividades y en la labor exportadora; decidido impulso a las fusiones y concentraciones. El éxito de la actividad industrial manufacturera y del aumento de su competitividad es un camino que conduce a resultados evidentes, con la creación de puestos de trabajo estables y de alto contenido tecnológico.

No hay cambio tecnológico que nuestro sector no incorpore a nuestros equipos. Cuando en algún artículo veo que hablan de “las tecnológicas”, en la mayoría de los casos el término tecnológico no se utiliza con la debida precisión. Se refiere a otras empresas, no a las de nuestro sector. Y a eso debemos rebelarnos. Nuestro sector es “tecnología”. Sin las empresas del sector de bienes de equipo sería imposible incorporar las tecnologías disponibles a los procesos de fabricación.

¿Cuáles serían nuestros mayores problemas o hándicaps de cara a la exportación de nuestros productos?

La evolución y la dimensión de las cifras de comercio exterior sugieren tradicionalmente algunas reflexiones: los bienes de equipo, como primer sector exportador y por la trayectoria seguida, deben recibir estímulo y apoyo en esta actividad, cuyos resultados tienen notable influencia en la balanza exterior.

Hablando de exportación, conviene remarcar que el saber hacer de nuestras empresas en el mercado exterior está más que probado. En conjunto, el grueso de las ventas al extranjero en 2017 se concentró en los países más desarrollados de la UE, con un 56 % del total, seguido de Iberoamérica (10,7 %) y Estados Unidos y Canadá (7,6 %).

Uno de los peligros que afronta nuestro entorno económico es el proteccionismo. No es una buena noticia que se apliquen medidas restrictivas a la libre circulación de mercancías. Los aranceles perjudican no solo a quien los impone, sino también a quien los recibe. No obstante, esperamos que las empresas de bienes de equipo sepan afrontar la situación, y los aranceles, aunque son negativos, no afecten en gran medida a nuestras empresas.

¿Qué medidas o acciones más destacadas está acometiendo Sercobe de cara a incentivar el crecimiento y desarrollo del sector?

El ministerio de Industria, Comercio y Turismo ha elaborado el marco estratégico para la industria española, compuesto por un conjunto de agendas sectoriales de los principales sectores industriales españoles. Sercobe ha coordinado la agenda sectorial de los bienes de equipo con la colaboración de nuestras empresas y otras asociaciones afines, en la que incluimos una serie de propuestas y aportaciones con un único fin: el fortalecimiento de nuestro sector, que es, en definitiva, el fortalecimiento del sector industrial español.

¿El sector de bienes de equipos tiene los deberes bien hechos con respecto a la apuesta por la revolución digital?

La economía digital será el punto de inflexión en los próximos años, siendo únicamente las empresas que estén inmersas en el mismo las que sean capaces de ser líderes del sector de cara al futuro.

Una base industrial fuerte es vital para la creación de empleo en España, y una condición decisiva para el crecimiento futuro y el éxito de la digitalización en la industria.

La digitalización en la industria española contribuye simultáneamente a aumentar la productividad, a la eficiencia energética y a una mejor eficiencia de recursos. La digitalización debe convertirse en uno de los principales impulsores de la competitividad de la industria. Los sectores industriales y, concretamente, la industria manufacturera, debe adoptar la digitalización como parte del diseño, de la producción, de los procesos de mantenimiento y de ventas de sus productos.

Es necesario que se apoye a la industria española en la mejora de la cooperación intersectorial, en la adopción de nuevas tecnologías y modelos empresariales, soluciones digitales y otros servicios. La industria de bienes de equipo, por su carácter horizontal, está en el centro de la transformación digital, ya que el desarrollo de sus productos afecta a numerosos sectores de nuestra economía.